

経営者の「想い」実現をお手伝いします！ スノウコンサルティング

経営者の皆さま！
これから創業をお考えの皆さま！
スノウコンサルティングは、あなたの
「想い」を引き出し、寄り添い、実現の
お手伝いをします。
一緒に「想い」実現しませんか？



代表：古屋 早雪
(中小企業診断士)

【代表略歴】

IT企業にてシステム開発業務等に携わった後、中小企業診断士資格を取得。

その後、会計事務所にて決算業務、財務コンサルティング業務等を経験した後、
2016年4月に和光市にて開業。IT・財務を中心に、創業・経営改善・事業承継
などの支援をおこなう。埼玉県中小企業診断協会正会員・和光市商工会青年部員

【経営特くんゲーム】

代表の古屋早雪は、一般社団法人経営特訓士協会より
「経営特くんゲーム(R)」のインストラクターとして
認定を受けています。

ゲームで楽しく経営を学びませんか？

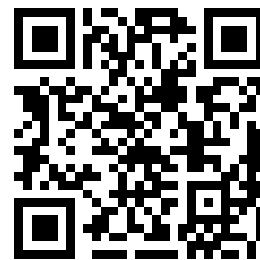
詳細は下記ホームページにて！



ホームページにてスノウコラム好評配信中！

QRコードでアクセスできます！

<http://www.snowcon.jp/>



裏面もご覧ください！

スノウコンサルティングQ&A

Q1

中小企業診断士ってどんな人？何をしてくれるの？

中小企業診断士は、経営コンサルタントの国家資格とされています。企業の業績向上のため、売上を上げるには、利益を出すには、組織を活性化するには、資金が尽きないようにするには、様々な角度からご支援します。従って、支援領域も「組織作り」「マーケティング」「業務プロセス改善」「資金繰り」「IT活用」と幅広く、取り組む課題も「創業」「事業承継」「経営改善」「経営革新」などさまざまです。

Q2

スノウコンサルティングは、他のコンサルタントと何が違うの？

経営コンサルタントにもいろいろなタイプの人があります。一般的なイメージでは、経営状態を分析し、利益が出ない原因を追究し、会社の悪いところを直す方法についてアドバイスする、というケースが多いかもしれません。

しかし、スノウコンサルティングでは、経営者の「想い」に着目し、それを引き出し、寄り添い、実現に向けて共に進んでいきます。

会社の悪いところを探すのではなく、良いところを伸ばし、今よりももっといい会社にするためにはどうしたらいいか、ということと一緒に考えましょう！

Q3

起業したいんだけど、何から始めればいいのか？

起業するのは、実は難しいことではありません。やりたいと思っていることを、行動に移すだけです。

ですが、続けていくのは簡単ではありません。あなたの目的は「起業」することでしょうか？それとも、10年、20年と事業を続けていくことでしょうか？

後者だとしたら、まずは10年後、20年後にどのような会社にしたいのか、その「想い」を明確にするところから始めましょう！



お問い合わせ

snow@snowcon.jp